

# SYLLABUS

---

INTERNATIONAL EUROPEAN  
UNIVERSITY



EUROPEAN SCHOOL  
OF BUSINESS



# SYLLABUS



|                             |       |                                     |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
|-----------------------------|-------|-------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|
| Дисципліна                  |       |                                     |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
|                             |       |                                     | Фандрейзінг та краудфандінг                                                                                                                                                                                                   |                          |
| Викладач (-і)               |       |                                     |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
|                             |       |                                     | Гуцалюк Олексій Миколайович                                                                                                                                                                                                   |                          |
| Профайл викладача (-ів)     |       |                                     |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
|                             |       |                                     | <a href="https://business.ieu.edu.ua/pro-yemsh/struktura-kafedry-vykladachi/kafedry/kafedra-menedzhmentu#zzz-002">https://business.ieu.edu.ua/pro-yemsh/struktura-kafedry-vykladachi/kafedry/kafedra-menedzhmentu#zzz-002</a> |                          |
| Консультації                |       |                                     |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
| Очні консультації           |       | П'ятниця 09.00 – 10.00              |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
| Онлайн консультації         |       | Перша п'ятниця місяця 16:00-17:00   |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
| Контактний телефон          |       |                                     |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
|                             |       |                                     | +380 98 178 32 76                                                                                                                                                                                                             |                          |
| E-mail                      |       |                                     |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
|                             |       |                                     | <a href="mailto:oleksiihutsaliuk@ieu.edu.ua">oleksiihutsaliuk@ieu.edu.ua</a>                                                                                                                                                  |                          |
| Сторінка дисципліни         |       |                                     |                                                                                                                                                                                                                               |                          |
|                             |       |                                     | <a href="https://business.ieu.edu.ua/navchannia/orhanizatsiia-osvitnoho-protsesu/robochi-prohramy/bakalavrat">https://business.ieu.edu.ua/navchannia/orhanizatsiia-osvitnoho-protsesu/robochi-prohramy/bakalavrat</a>         |                          |
| Форма підсумкового контролю | залік | диференційований залік              | екзамен                                                                                                                                                                                                                       |                          |
|                             |       | <input checked="" type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/>                                                                                                                                                                                                      | <input type="checkbox"/> |



# SYLLABUS



## 1 Коротка анотація дисципліни

Дана навчальна дисципліна охоплює характеристику основ фандрайзінгу та краудфандінгу, розгляд питань щодо організації фандрайзінгової та краудфандінгової діяльності в публічному секторі, вибору стратегії фандрайзінгу, розробки та реалізації проектів у рамках фандрайзінгу та краудфандінгу, вивчення зарубіжного досвіду фандрайзінгової та краудфандінгової діяльності в публічному секторі економіки.

## 2 Передумова вивчення дисципліни

Оволодіння цим курсом повинно виробляти уміння відшукувати, обробляти, систематизувати та аналізувати інформацію, необхідну для вирішення професійних та наукових завдань у сфері публічних фінансів.

## 3 Мета та цілі дисципліни

**Метою** викладання навчальної дисципліни «Фандрайзінг та краудфандінг» є програма та тематичний план дисципліни орієнтовані на поглиблення здатності використовувати теоретичний та методичний інструментарій для діагностики і моделювання фінансового забезпечення публічного сектору економіки. Основні цілі вивчення дисципліни «Фандрайзінг та краудфандінг»: ознайомлення із теоретичними основами фандрайзінгу та краудфандінгу в публічному секторі, його правовою базою та базовими принципами реалізації; засвоєння знань про особливості організації фандрайзінгової та краудфандінгової кампанії, її планування, реалізацію та оцінювання ефективності; оволодіння знаннями про етапи та інструменти складання проекту, підготовки проектної заявки, бюджету проекту та звітності про його виконання.

## 4 Результати навчання

ПРН 4. Демонструвати навички виявлення проблем та обґрунтування управлінських рішень.  
ПРН 5. Описувати зміст функціональних сфер діяльності організації.  
ПРН 6. Виявляти навички пошуку, збирання та аналізу інформації, розрахунку показників для обґрунтування управлінських рішень.  
ПРН 8. Застосовувати методи менеджменту для забезпечення ефективності діяльності організації.  
ПРН 12. Оцінювати правові, соціальні та економічні наслідки функціонування організації.

## 5 Кредити ECTS

3 кредити ECTS / 90 академічних годин

## 6 Структура дисципліни

| Назви змістових розділів і тем                                                                          | Кількість годин |              |   |     |     |      |              |              |   |     |     |      |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|--------------|---|-----|-----|------|--------------|--------------|---|-----|-----|------|
|                                                                                                         | денна форма     |              |   |     |     |      | заочна форма |              |   |     |     |      |
|                                                                                                         | усього          | у тому числі |   |     |     |      | усього       | у тому числі |   |     |     |      |
|                                                                                                         |                 | л            | п | лаб | інд | с.р. |              | л            | п | лаб | інд | с.р. |
| Змістовий розділ 1. Теоретичні та організаційні засади фендрайзінгу та краунфандінгу в публічному світі |                 |              |   |     |     |      |              |              |   |     |     |      |
| Тема 1. Теоретичні засади фандрайзінгу та краунфандінгу в публічному секторі.                           | 8               | 2            | 2 |     |     | 4    | 8            |              |   |     |     | 8    |

| Назви змістових розділів і тем                                                                             | Кількість годин |              |    |     |     |      |              |              |   |     |     |      |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|--------------|----|-----|-----|------|--------------|--------------|---|-----|-----|------|
|                                                                                                            | денна форма     |              |    |     |     |      | заочна форма |              |   |     |     |      |
|                                                                                                            | усього          | у тому числі |    |     |     |      | усього       | у тому числі |   |     |     |      |
|                                                                                                            |                 | л            | п  | лаб | інд | с.р. |              | л            | п | лаб | інд | с.р. |
| Тема 2. Досвід та перспективи розвитку фандрайзінгу та краунфандінгу.                                      | 10              | 2            | 2  |     |     | 6    | 10           | 2            |   |     |     | 8    |
| Тема 3. Фандрайзінгова та краунфандінгова діяльність у публічному секторі та форми її підтримки.           | 7               | 2            | 1  |     |     | 4    | 8            |              |   |     |     | 8    |
| Тема 4. Організаційні засади фандраюингової діяльності у публічному секторі.                               | 10              | 2            | 2  |     |     | 6    | 9            | 1            |   |     |     | 8    |
| Разом за змістовим розділом 1                                                                              | 35              | 8            | 7  |     |     | 20   | 35           | 2            | 1 |     |     | 32   |
| Змістовий розділ 2. Практичні аспекти фандрайзінгової та краундфандінгової діяльності в публічному секторі |                 |              |    |     |     |      |              |              |   |     |     |      |
| Тема 5. Особливості фондів та грантів у публічному секторі.                                                | 8               | 2            | 1  |     |     | 5    | 8            |              |   |     |     | 8    |
| Тема 6. Вибір стратегії фандрайзінгу та звернення у публічному секторі.                                    | 10              | 1            | 2  |     |     | 7    | 8            |              |   |     |     | 8    |
| Тема 7. Методичні засади розробки інвестиційних проектів у рамках фандрайзінгу.                            | 8               | 2            | 1  |     |     | 5    | 8            |              |   |     |     | 8    |
| Тема 8. Складання та реалізація бюджету проекту.                                                           | 7               | 1            | 1  |     |     | 5    | 10           | 2            |   |     |     | 8    |
| Тема 9. Фандрайзинг як метод мобілізації фінансових ресурсів для розвитку територіальних громад.           | 8               | 1            | 2  |     |     | 5    | 8            |              |   |     |     | 8    |
| Тема 10. Основні методики роботи фандрайзера, краунфандінга в публічному секторі.                          | 8               | 1            | 1  |     |     | 6    | 9            |              | 1 |     |     | 8    |
| КПЗ                                                                                                        | 6               |              | 1  |     |     | 5    | 4            |              |   |     |     | 4    |
| Разом за змістовим розділом 1                                                                              | 35              | 8            | 7  |     |     | 20   | 35           | 2            | 1 |     |     | 32   |
| Усього разом                                                                                               | 90              | 16           | 16 |     |     | 58   | 90           | 4            | 2 |     |     | 84   |



# SYLLABUS



7

## Перелік обов'язкових завдань

Теоретичні засади фандрайзінгу та краунфандінгу в публічному секторі.  
Досвід та перспективи розвитку фандрайзінгу та краунфандінгу.  
Фандрайзингова та краунфандінгова діяльність у публічному секторі та форми її підтримки.  
Організаційні засади фандраюингової діяльності у публічному секторі.  
Особливості фондів та грантів у публічному секторі.  
Вибір стратегії фандрайзінгу та звернення у публічному секторі.  
Методичні засади розробки інвестиційних проектів у рамках фандрайзінгу.  
Складання та реалізація бюджету проекту.  
Фандрайзинг як метод мобілізації фінансових ресурсів для розвитку територіальних громад.  
Основні методики роботи фандрайзера, краунфандінга в публічному секторі.

8

## Перелік вибірових завдань

Сутність фандрайзінгу, його роль та сфери застосування в публічному секторі  
Благодійництво та основні його форми  
Етичні стандарти фандрайзингової діяльності  
Риси професійного фандрайзера та їх характеристика  
Піраміда фандрайзінгу  
Правила успішного фандрайзінгу  
Становлення благодійності в Україні  
Фандрайзинг у країнах ринкової економіки  
Особливості фандрайзінгу в соціальній сфері  
Світовий рейтинг благодійності. Фандрайзингова та краудфандінгова діяльність у публічному секторі країн ЄС  
Перспективи та можливості фандрайзінгу та краудфандінгу в мережі Інтернет  
PR технології в фандрайзинговій діяльності  
Інноваційні інструменти фандрайзінгу  
Поняття проекту та його особливості  
Взаємозв'язок між публічною політикою, стратегічним плануванням та управлінням проектами  
Технології розробки та реалізації проекту  
Складові успішного партнерства  
Передпроектна стадія фандрайзінгу  
Стейкхолдери у фандрайзингу: склад та методика оцінювання  
Менеджмент орієнтований на результат  
Корпоративний фандрайзинг  
Фандрайзингова діяльність із органами державної влади та місцевого самоврядування  
Фандрайзингова діяльність з приватними особами  
Краудфандінг: поняття, реалії та перспективи  
Міжнародна технічна допомога: призначення, форми підтримки та перспективи залучення  
Перспективи активізації фандрайзінгу в зміцненні фінансової основи місцевого самоврядування

9

## Ознаки дисципліни

| Термін викладання | Семестр   | Міжнародна дисциплінарна інтеграція | Курс (рік навчання) | Цикли: загальної підготовки/ професійної підготовки/ вільного вибору |
|-------------------|-----------|-------------------------------------|---------------------|----------------------------------------------------------------------|
| 1 семестр         | 6 семестр | Так                                 | 3 курс              | Вільного вибору                                                      |



# SYLLABUS



10

## Система оцінювання та вимоги

У процесі вивчення дисципліни здійснюється поточний та підсумковий контроль знань студентів. Підсумкова залікова оцінка виставляється відповідно до сумарного рейтингу студента.

За результатами поточного контролю протягом семестру студент може отримати максимально – 100 балів, мінімальна сума балів, що дозволяє студенту бути атестованим з дисципліни – 60 балів.

Співвідношення між національними та ECTS оцінками і рейтингом студента:

<https://ieu.edu.ua/docs/pol-mark-esb.pdf>

11

## Умови допуску до підсумкового контролю

Мінімальна кількість балів, яку повинен набрати здобувач освіти за поточну навчальну діяльність за семестр для допуску до підсумкового контролю – 36 балів. Оцінка за дисципліну визначається як сума підсумкового балу за поточну діяльність та балу за підсумковий контроль і виражається за багатобальною шкалою.

Оцінка з дисципліни, яка завершується заліком, визначається як сума балів за поточну навчальну діяльність (не менше 36), бали за індивідуальну самостійну роботу здобувача освіти (не більше 6) та балів за залік (не менше 24).

Загальний бал з дисципліни становить 100. Сумарна оцінка за вивчення дисципліни виставляється за національною та європейською шкалою.

Підсумковий контроль у формі заліку проводиться після завершення вивчення усіх тем дисципліни і складається здобувачами освіти у період залікової сесії.

<https://ieu.edu.ua/docs/050.pdf>

12

## Політика дисципліни

Для продуктивної навчально-пізнавальної діяльності студентів при вивченні дисципліни здійснюються актуальні лекції та семінари у вигляді презентацій, кейсів, робота в групах, семінарів-дискусій. На заняттях та під час перебування в університеті студент повинен поважно ставитися до викладачів, співробітників та інших студентів, відвідувати заняття згідно з розкладом, приходити вчасно і не залишати аудиторії без дозволу викладача. Необхідно виконувати всі академічні завдання і роботи у визначені терміни.

Викладач, у свою чергу повинен постійно підвищувати свій професійний рівень, педагогічну майстерність, загальну культуру, забезпечувати умови для засвоєння студентами навчальних програм на рівні обов'язкових вимог щодо змісту, рівня та обсягу освіти, сприяти всебічному професійному розвитку студентів. Обов'язково дотримуватися навчально-тематичного плану, не спізнюватися на заняття, не допускати жодних проявів корупції, дискримінації, булінгу, цькування та утиску прав здобувачів освіти.

13

## Політика щодо пропусків занять та виконання завдань пізніше встановленого терміну

Студент, який з поважних причин, підтверджених документально, не підлягав поточному контролю має право пройти поточний контроль у двотижневий термін після повернення до навчання.

Студент, що був відсутній на заняттях без поважних причин, не брав участі у заходах поточного контролю, не ліквідував академічну заборгованість, не допускається до підсумкового семестрового контролю знань з цієї дисципліни, а в день складання екзамену в екзаменаційній відомості науково-педагогічним працівником виставляється оцінка «недопущений». Повторне складання екзамену з дисципліни призначається за умови виконання всіх видів навчальної, самостійної (індивідуальної) роботи, передбачених робочою навчальною програмою дисципліни, і проводиться згідно із затвердженим директором графіком ліквідації академічної заборгованості.

<https://ieu.edu.ua/docs/050.pdf>



# SYLLABUS



## 14 Політика дотримання академічної доброчесності

Учасники освітнього процесу керуються принципами академічної доброчесності  
<https://ieu.edu.ua/docs/011.pdf>

## 15 Рекомендовані джерела інформації

### Основна література

Бабій О.Я., Петрик О.В., Скорохода М.Р. Гранти 2017. Каталог донорських організацій: навч.-практичний посібник. Бурштин: Клуб сталого бізнесу, 2017. - 89 с.  
Бабій О.Я. Посібник з фандрейзингу для бізнес-об'єднань: посібник. К.: 2017. - 168 с.  
Грушко В.І., Наконечна О.С., Чумаченко О.Г. Національні фінанси: підручник. К.: ВНЗ «Університет економіки та права «КРОК», 2017. - 660 с.  
Кобзарев О. Фандрейзинг: навчальний посібник для посадових осіб місцевого самоврядування. Асоціація міст України. К., ТОВ «ПІДПРИЄМСТВО «ВІ ЕН ЕЙ», 2015. - 84 с.  
Кулініч О.В., Ткачов Д.С. Соціальне проектування та грантрайтинг. Х.: Управління інноваційного розвитку та іміджевих проектів, 2018. - 42 с.

### Додаткові інформаційні ресурси

Основи грантрайтингу та управління проектами в публічній сфері: метод. рек. для органів влади та недерж. орг-цій / В.В.Белявцева та ін.; за заг. ред. О.В. Кулініча. Харків: Золоті сторінки, 2017. - 148 с.  
Чернявська О.В., Соколова А.М. Фандрейзинг: навч. посіб. 2-е вид., з доопрац. та допов. К.: Алерта, 2015. - 272 с.  
Горовая В.В. Практическое пособие по краудфандингу / под. ред. Ф.В.Мурачковского. Москва: Глобал Нетворкс. 2016. - 125 с.  
Шевченко Д.А. Фандрейзинг образовательной организации: учебное пособие для обучающихся по дополнительным профессиональным программам. М.: Дашков и КО, 2017. - 335 с.  
Волосович С.В., Василенко А.В. Краудфандінг як інноваційний метод фінансування проектів. Modern Economics. 2017. №4. С.13-19.  
Козак В. Фандрейзинг як інструмент розвитку територіальних громад в умовах децентралізації. Державне управління та місцеве самоврядування. 2018. Вип. 3(38). С.131-141.  
Огородник В.О. Фандрейзинг - інструмент активізації соціальноповідальної взаємодії суб'єктів суспільних відносин. Економіка і організація управління. 2014. №1 (17) 2(18). С.197-201.  
Іващенко А.І., Поліщук Є.А., Діба О.М. Перспективи розвитку краудфандингу в Україні як інструменту залучення коштів для підприємств малого та середнього бізнесу. Інвестиції: практика та досвід. 2016. №21. С. 34-39.

## 16 Поради з успішного навчання на курсі

Якщо Ви бажаєте успішно засвоїти цей предмет, необхідно бути:

- наполегливим, уважним і допитливим;
  - креативним і життєрадісним, відкритим для спілкування та дискусій;
  - готовим отримувати інформацію і знання з предмету не лише на лекціях, а й у позааудиторний час.
- До зустрічі!